

Vertailuryhmä: Kaikki vastaajat

### Miten voisimme mielestäsi tehostaa ja kehittää tilaisuuksia jatkossa?

Sellainen tila, että voi keskustella ja napostella samaan aikaan. Nyt ongelmana oli se, että käsissä oli lautanen, lasi, haarukka, veitsi ja lautasliina. Nyt meni aikaa etsiessä tilaa, johon laskea edes osa käsissä olevista tavaroista.

Kiitos hyvästä tilaisuudesta!. Myynti aiheena on niin laaja että siitä voi kyllä pitää jatkossa uusiakin tilaisuuksia.

Mitä tilaisuuksien järjestelyihin tulee, toivoisin, että aikataulusta pidettäisiin kiinni. Itse en voinut jäädä verkostoitumiseen ja ruokailuun lainkaan, koska aikataulu heitti. Aikatauluista kiinnittäminen on tosi tärkeää, varsinkin iltatilaisuuksissa. Sitä elämää kun on siellä kotonakin...

Ehkä yksi alustus pois tai sitten lyhyempiä. Paneeli-osuutta voisi lisätä.

Tavallaan julkisen (ohjelmistoyrittäjien sisäisen) tarjouspyyntölistan luominen, eli ennalta kerättäisiin dataa siitä mitä kukin pystyisi tarjoamaan toisille, ei pelkästään tuotemyynti tasolla, vaan teknologia, resurssit, ym. pienemmät yhteishankkeet. Tämä ei vaan toisten välistä vaan myös suhteessa kolmansiin - mikäli omat kompet eivät vastaa RFQ:ssa esitettyjä ta tietäisi kenelle ohjata ja kenellä olisi kiinnostusta/osaamista

Järjestämällä vähemmän esityksiä tiedosta, jonka voi saada katsomalla taulukoita ja pykälää (esim. työsopimusasiat, työlakiasiat, etc.) - tai nivomalla näitä enemmän yhteen, yksiksi yhdistetyiksi tapaamiskerroiksi. Iltaisin on kuitenkin mukavampaa tulla kuuntelemaan "tarinoita" kuin "luentoja". Päivisin (ap.tap.) taas on liian kiire tulla töiltä kuuntelemaan asiaa pykälästä.

Hyvä konsepti, aika on tosi sopiva. Nythän osanottajämäärä oli suuri ja jonottamista oli jonkin verran - muuten tilat olivat erinomaiset.

Tila oli melko ahdas

Ei mielessä.

Perusteellisemmän keskustelupaneelin rakentaminen ja avoimeen keskusteluun kannustaminen.

Hyvä näin, jatkakaa samaan malliin.