

## **Palaute tilaisuudesta "Kilpaile differoimalla" 27.09.2007**

Avoimet vastaukset

N=16

Julkaistu: 30.9.2007

Vertailuryhmä: Kaikki vastaajat

### **Mikä oli tilaisuuden kaikkein hyödyllisin anti tai asia?**

---

Tony Virtasen esitys, jossa kuului kokemuksen rintaääni. Puhui avoimesti myös epäonnistumisista.

---

Varmasti jälleen oman toiminnan vertailu muiden toimijoiden tapaan toimia. "Mehän olemme tehneet itse monia asioita oikein" "Tuossapa hyvä uusi näkökulma asiaan"

---

Ainahan jokaisesta tilaisuudesta jotain jää käteen, viimeistään verkoitutumistilaisuudesta. Tällä kertaa itse esityksistä ei paljon kostunut, mutta eivät ne nyt ihan turhatkaan olleet (vaikkakin paljon huonommat kuin yleensä).

---

Tomin kertomat perus säännöt markkinoinnista ja näkyvyyteen liittyvät asiat. Helppoja asioita, jotka esitettiin lyhyesti ja kompaktisti.

---

Keskustelut

---

Brändikeskustelu ja ihmisten kontaktointi.

---

Verkostoituminen

---

Verkottuminen.

---

Esitykset olivat aika tasapaksuja - ei mitään uutta tai yllättävää (toisaalta jos aiheesta olisi tullut ihan uutta asiaa, olisin hiukan huolestunut... :). Minulle on sinällään ihan ok kuulla ihan perusasioitakin, niitä ei normaalirutiinissa kerkeä aina mietiskellä.

---