

Vertailuryhmä: Kaikki vastaajat

Mikä oli tilaisuuden kaikkein hyödyllisin anti tai asia?

Prosessi ja caset

Käytännön esimerkit.

Yrityskauppaprosessin eri vaihtoehtojen läpikäynti

Huisin hyvät alustukset, tosi hyödyllinen tilaisuus

Yrityskauppaklinikka

Jälleen kerran ... kontaktit kollegoihin eli networking.

Yrittäjien omat kokemukset.

Käytännön esimerkit yrityskaupoista

Case-esimerkit, erityisesti Ciderconen case, joka on lähempänä omaa tilannettamme.
